

アィム

鹿児島商工会議所 〒892-8588 鹿児島市東千石町1番38号 TEL:099-225-9500 FAX:099-227-1619
http://www.kagoshima-cci.or.jp E-mail:soumu.kcci@sage.ocn.ne.jp



写真/鶴田義行像(鹿児島市伊敷町)

[詳しくは、1ページのコラム「鹿児島県のスポーツ・武道にゆかりの地を巡る」をご覧ください]

4

2020 April
NO.783

特集 令和2年度 事業計画の概要

TALK

中長期的な目標を打ち出し、未来に向けてみんなで情熱を燃やす
鹿児島商工会議所青年部 会長 俣木 裕一さん

会員さんクローズアップ

これまでの50年に感謝し、未来に向けてさらなる飛躍を
有限会社フクオカ美装 代表取締役 上村 秀智郎 さん

これからも、地域とともに。



おかげさまで創業270年
百年一新 百貨維新

百貨繚乱



お食事は1号館7階で



みるさとレストラン

山形屋食堂

YAMAKATAYA SHOKUDOU



■営業時間：午前10時～午後8時30分（オーダーストップ午後8時）
■電話（099）227-6165



山形屋
ホーム
ページ



山形屋

〒892-8601 鹿児島市金生町3番1号
電話（099）227-6111
www.yamakataya.co.jp



会報アイムは鹿児島商工会議所ホームページに掲載しています。
パスワード：aim2020

アイム

鹿児島商工会議所会報

この会報の愛称「アイム」は、鹿児島商工会議所ビル（AIMビル）の愛称と同じです。自己紹介の言葉「I'm..」は、出会いの始まりです。「I」には「インフォメーション」「インテリジェント」、「m」には「メトロポリス」「ミート」の意が込められています。

2020
march
NO.783

4

CONTENTS

- 2 令和2年度事業計画の概要
- 4 第12回鹿児島県新作観光土産品コンクール
- 6 会員さんクローズアップ
有限会社フクオカ美装
代表取締役 上村 秀智郎 さん
- 7 TALK
鹿児島商工会議所青年部
会長 俣木 裕一 さん
- 8 新型コロナウイルスで経営に影響を受けている事業者の方へ
- 9 小規模事業者持続化補助金のご案内
- 10 フォトニュース
かごしま商人塾 / ベストサービスセミナー
販売促進セミナー / 組織力強化セミナー
- 12 部会・委員会活動報告
製造・整備・エネルギー部会視察研修会
製造・整備・エネルギー部会委員研修会
商業部会視察研修会
- 15 経営相談ガイド
経営セーフティ共済 / 小規模企業共済
- 16 快進撃企業に学べ
- 17 インフォメーション
ビジネスマネージャー検定試験のご案内
新入会員紹介
協会けんぽ鹿児島支部より保険料率変更のお知らせ
- 19 鹿児島県事業引継ぎ支援センター
- 20 トレンド通信

4月のスケジュール

鹿児島商工会議所

期日	件名
1 水	かごしま検定申し込み受付開始（～5/8迄）
2 木	
3 金	
4 土	
5 日	
6 月	第155回簿記検定申し込み受付開始（～5/15迄）
7 火	第47回ビジネス実務法務検定申し込み受付開始（～5/8迄）
8 水	ワンストップ専門相談会 13:30～16:00 於：13階 汚染負荷量賦課金申告納付説明・相談会 13:30～15:30 於：14階
9 木	
10 金	
11 土	
12 日	第111回珠算下級・暗算検定試験 於：各会員塾
13 月	
14 火	第11回ビジネスマネージャー検定申し込み受付開始（～5/15迄）
15 水	日本政策金融公庫 水曜定例相談 13:30～16:00 於：13階
16 木	
17 金	
18 土	
19 日	
20 月	第219回珠算・第129回段位試験申し込み受付開始（～5/28迄）
21 火	第44回福祉住環境コーディネーター検定申し込み受付開始（～5/22迄）
22 水	日本政策金融公庫 水曜定例相談 13:30～16:00 於：13階
23 木	
24 金	第48回カラーコーディネーター検定試験受付締切（6/17施行）
25 土	
26 日	
27 月	
28 火	第28回環境社会(eco)検定試験申し込み受付開始（～5/29迄）
29 水	昭和の日
30 木	

※予定は変更になる場合があります。

鹿児島県の スポーツ・武道に ゆかりの地を辿る



NPO法人 かごしま探検の会
代表理事 東川 隆太郎

◆鶴田義行像（鹿児島市伊敷町）

鹿児島県出身者でオリンピックにおいてメダルを獲得した人物は多々あるが、二大会連続で金メダルを獲得したのは鶴田義行ひとりである。

鶴田は明治36年10月、伊敷村飯山に12人兄弟の次男として生まれた。飯山は、目の前に甲突川が流れる谷間の集落で、鶴田は幼い頃からこの甲突川で水泳の練習をしていたという。このあたりでの甲突川は、江戸時代に永吉や原良、西田などの田んぼに水を供給していた石井手水路の取水口にあたり、現在でもその名残を偲ぶことができる。

甲突川で培った水泳の技術を活かすため、鶴田は佐世保海兵団に入隊する。佐世保では訓練として、一日に必ず1万キロは泳いでいたと伝わっている。そしてその鍛練の成果は、巡洋艦「由良」に一等機関兵として乗り組んでいた時に発揮されることになる。大正12年、明治神宮での水泳大会において新記録で優勝したのである。そのことで一躍注目をあびた鶴田は、大正14年には海軍を辞し報知社に入社する。会社勤めをしながらも水泳の練習には余念がなく、見事昭和



3年のアムステルダムオリンピックに二百メートル平泳ぎの選手に選ばれる。そしてアムステルダムオリンピックで、世界記録保持者のドイツ人選手のラーデマッフエルらを破り、2分48秒8のタイムで優勝するのである。

帰国後は、明治大学に入学して水泳の世界大会で新記録を達成するなど、鶴田の名前はさらに世界に知られることになる。その後一時はオリンピックからの引退を考えたが、日本水連からの要望によって、昭和7年のロサンゼルスオリンピックにも出場することになる。二百メートル平泳ぎでは、決勝において日本人の小池礼三と争うことになったが、鶴田は2分45秒4のタイムで再び優勝した。

誕生地には、水泳選手であった頃の鶴田の像と鶴田の言葉が刻まれた碑が建立されている。碑には「苦しいうちはダメ 鍛練不足の証拠 苦しさは慣れ平気になって 本当の苦しさ探求が始まる」とある。努力家だった鶴田らしい言葉である。

令和2年度 事業計画の概要

当商工会議所は3月24日に第264回通常議員総会を開き、令和2年度事業計画および収支予算が承認された。本年度の事業計画には、地域を支える中小企業・小規模事業者の活力強化、多様な人材確保の推進と次代を担う人財の育成、「国際交流都市鹿児島」創造に向けたまちづくりの推進、の3つが重点項目として盛り込まれた。令和2年度事業計画の概要を以下に紹介する。

令和2年度 重点項目

I. 地域を支える中小企業・小規模事業者の活力強化

- 販路拡大の支援と多様な商談機会の提供
- 地域資源を活用した新メニュー・新商品開発に向けた取り組み支援
- クラウド活用による会計業務の効率化の推進
- ICT活用による会員サービスの充実
- 事業者が活用できる各種補助金・制度の導入支援
- 地元企業の継続力強化と事業後継対策の推進
- 災害等に備えたリスクマネジメントの支援
- 会員企業における健康経営の取り組み支援
- 企業経営に関わる法律や制度等の改正への対応支援
- 企業負担の軽減に向けた税制等要望の実施

II. 多様な人材確保の推進と次代を担う人財の育成

- 新規学卒者の地元就職率向上の促進
- 大学連携によるインターンシップ事業の拡充・強化
- 地元企業による合同企業説明会・交流会の開催
- 地元企業における外国人雇用の促進
- 地元企業におけるU I Jターン者の雇用促進
- 次代を担うビジネスリーダーを育成するビジネススクールの開催

III. 「国際交流都市鹿児島」創造に向けたまちづくりの推進

- ウォーターフロント地区の活性化策の検討
- 都心部のMICE・コンベンション施設等の整備促進
- 中心市街地の民間再開発の促進
- 観光アクセス向上・渋滞解消のための南北交通軸
(国道10号北バイパス・国道226号・臨港道路)の整備促進
- 鹿児島港湾計画の抜本的な見直しの促進

令和2年度 主な事業

1. 中小企業・小規模事業者の
成長力・持続力UP

(1) 新事業展開・市場拡大・経営力強化等の支援

ア 県産品の販路拡大と新商品・新サービス開発の支援

▼物産展・商談会等の販路拡大に向けた多様な商談機会の提供▼地域資源を活用した新メニュー・新商品開発に向けた取り組みの支援▼JETROや県貿易協会など海外展開支援機関との連携による県産品の海外への販路づくりの支援

イ ICT活用等業務効率化の取り組み支援

▼小規模事業者のクラウド活用による会計業務の効率化の推進▼ICT活用による会員への情報提供の多様化・迅速化▼中小企業・小規模事業者等のキャッシュレス化の支援

ウ 中小企業・小規模事業者の経営力強化の支援

▼経営革新や経営力強化を図ろうとする中小企業等への支援強化▼専門家派遣による専門的アドバイスの実施▼マル経等各種制度資金の利用促進▼事業者が活用できる各種補助金・制度

の導入支援

エ 創業・起業の一貫支援

▼開業手続きや事業計画作成等のワンストップでの創業支援▼創業塾の開催や創業に関する各種情報の提供▼創業予定者と事業譲渡予定者のマッチング支援

(2) 地元企業の継続力強化と事業後継対策の推進

▼地元企業の事業承継・事業引継ぎの取り組みの支援▼災害等に備えたリスクマネジメントの支援▼会員企業における健康経営の取り組み支援▼鹿児島県中小企業再生支援協議会による事業再生支援▼鹿児島県経営改善支援センターによる経営改善計画策定支援

(3) 環境変化への対応の支援

▼企業経営に関わる法律や制度改正への対応支援▼企業負担の軽減に向けた税制等に関する要望活動の実施▼消費税率引き上げに伴う軽減税率適用後の円滑な対応支援

(4) 国・地方自治体の中小企業施策への協力

2. 地元企業の人手不足対策・人財育成の支援

(1) 多様な人材の確保による人手不足対策の強化

▼大学と連携した新規学卒者等の地元就職率向上の促進▼大学等との連携によるインターンシップ事業の拡充・強化▼中高生向けのインターンシップ事業並びに経営者・技術者等の講師派遣事業の拡充・強化▼地元企業による合同企業説明会・交流会等の開催▼地元企業における外国人雇用の促進▼地元企業におけるUI・Jターンの雇用促進の支援▼新規学卒者・求職者に向けた地元企業情報への積極的な発信

(2) 次代を担う人財育成の支援

▼次代を担うビジネスリーダーを育成するビジネススクールの開催▼経営者向けや営業社員、新入社員など対象別の各種研修会・セミナーの開催や各種検定の実施

3. まちづくりと観光交流による真の地方創生

(1) 国際交流都市づくりの促進

▼ウォーターフロント地区の活性化策の検討▼都心部のMICE・コンベンション施設等の整備促進

(2) 中心市街地の活性化

▼民間再開発の促進▼中心市街地活

性化協議会の運営▼商店街との連携による空き店舗対策等活性化の推進

(3) インバウンド等の観光客受入対策の強化

▼商店街等におけるインバウンド消費拡大に向けた活動の支援▼国際観光旅客税を活用した観光施策に関する調査・研究▼大規模災害・疫病等に対する地域リスクマネジメントの強化

(4) 観光振興へ向けた誘客活動の強化

▼かごしま国体等の参加者・観戦客の受入及び経済効果最大化への取組▼九商連観光委員会の運営並びに連携した観光振興策の推進▼オール鹿児島体制による観光プロモーション事業の実施

(5) クルーズ船誘致と寄港地観光の推進

▼国内外の船社・エージェント等へのポートセールスの実施▼クルーズ船受入対策の強化▼寄港地観光や観光消費拡大による経済波及効果の最大化

4. 社会インフラの整備加速によるストック効果の拡大

(1) 観光アクセス向上・物流効率化を目指す道路網の整備促進

▼国道10号鹿児島島北バイパス、臨

港道路の整備促進（南北交通軸）

▼国道226号の平川交差点から喜入旧町交差点までの4車線化の整備促進▼鹿児島東西・南北幹線道路等鹿児島市街地交通体系の整備促進▼東九州自動車道や南九州西回り自動車道の建設促進

(2) インバウンド対策に向けた港湾・空港機能の強化

▼鹿児島港港湾計画の抜本的な見直しの促進▼マリンポートかごしまの再整備促進▼鹿児島空港の機能強化

(3) 国際航空路線網の利用促進と新規路線開拓

▼北京・釜山・高雄・台中線など新規定期航空路線の誘致▼既存の上海・ソウル・台北・香港・7月就航のハノイ線の利用促進

5. 参画と連携強化による会議所プレゼンスの発揮

(1) 会議所の機能強化と財政基盤の安定化

▼部会・委員会活動の活性化▼ICT活用による事務局の機能強化▼財政基盤の強化に向けたビル所有権買戻しの推進▼創立140周年に向けた関連事業の検討

(2) 会員拡大と会員になりたいと思う会議所づくり

▼会員拡大運動の推進による組織

率の向上▼ICT活用による会員への情報提供の多様化・迅速化

(3) 地域活性化を目指した提言活動の強化

▼商工会議所の意見の積極的な公表と具現化▼部会・委員会等による調査研究及び積極的な提言活動の推進

(4) 各地商工会議所との連携強化

▼県連、県下会議所、日商、九商連、盟約先（函館、山口、下関、静岡）、南九州（熊本、宮崎）▼関係商工会議所との更なる交流の促進（鶴岡、酒田）

(5) 行政や国会議員との連携強化とPPP（官民協働）の推進

▼鹿児島県、鹿児島市との連携強化▼県選出国会議員、県議会・市議会との連携強化

(6) 県内大学との連携強化

▼包括連携協定先大学（鹿児島大学、鹿児島国際大学）との共同事業の推進

(7) 国内外の鹿児島県人会との連携強化

▼国内外の鹿児島県人会との連携強化

(8) 国際ネットワーク形成による交流の促進

▼「かごしまKIZUNAプロジェクト」の推進による国際ネットワークの拡大▼海外県人会および海外在住県人、鹿児島在住外国人留学生等のデータベース化による交流基盤の確立

入賞商品が決定！

菓子部門優秀賞は「桜島だいこん大福(株)風月堂」
加工部門優秀賞は「のっける桜島大根シリーズ(株)中園久太郎商店」

「第12回鹿児島県新作観光土産品コンクール」

鹿児島県観光土産品公正取引協議会は「鹿児島県新作観光土産

品コンクール」の審査会を2月25日に開催した。

本コンクールは平成7年度から実施しており、今回が12回目。県
内各地の事業者から菓子部門14社19品、加工食品部門28社39品

の出品があった。

審査は、関係機関、小売業者など6人の審査員により厳正に行わ
れ、優秀賞2品、奨励賞6品が選ばれた。また、3月27日に表彰式を
開催し、受賞企業に賞状等を授与した。

菓子部門 優秀賞

桜島だいこん大福
(株)風月堂



機能的食品として注目を浴びている「桜島大根」を手軽に食べる
方法はないかとの考えから、職人が手作りで作っている「大福」に使用。すりおろした桜島大根を小豆餡の中に包み込み、大福生地には刻んだ桜島大根の葉を練りこんだ。

加工食品部門 優秀賞

のっける桜島大根シリーズ
(麦みそ、酒粕わさび、塩麹トマト)
(株)中園久太郎商店



核家族化が進み、桜島大根が大きすぎるとの声から、コンパクトで食べやすく、使い勝手の良い商品をとの想いから刻んだ桜島大根を使用した新たな商品を開発。

鹿児島ならではの麦みそと合わせ、甘口に仕上げた麦みそ。酒粕に漬け込みピリッと辛いわさびの風味が大人のおつまみにぴったりの酒粕わさび。イタリアン風に仕上げた塩麹トマトの3種類。



鹿児島の特産品「かるかん」で「かわいい」を表現。あらゆるジャンルで活躍する女性を応援することをコンセプトに開発。パッケージに花の香りを加え、手で箱をこすると、一層その香りが引き立つよう工夫した。

フェミニンかるかん
(有) 幸食鳥 かごしま旅の駅 魔猿城

菓子部門 奨励賞



世界一小さなみかんといわれる桜島小みかんと、口あたりなめらかなクリームチーズをしっとりとしたタルト生地で包み、焼き上げた上品な甘さが香るスティックタイプのタルト。

桜島小みかん
チーズスティックタルト(5本入)
(株) 美味芋本舗



自然薯のしっとりもっちり食感の生地と、黒糖あんの甘味がバランスのよいかるかん。鹿児島県産の自然薯、水、黒糖を使用し、鹿児島を感じることができる商品に仕上げた。

黒糖かるかん
(有) 徳重製菓 とらや



竹筒の容器とタケノコで「さつま町」ならではの郷土色豊かな商品に仕上げた。また、県産の和牛やうなぎ、県ブランドの黒豚で3種のバリエーションを展開している。

笹夢日記
(有) スリーウッド ひかり

加工食品部門 奨励賞



出水市で飼育、処理された「いすみどり」を使用。北薩産タケノコと鶏肉をミンチにし、スティック状にカットした「ごぼう」「さつま芋」を芯にして、俵型に丸め、周りに昆布を巻き「俵おむすび」をイメージして仕上げた。

いすみどりの
コロコロごぶまき(2袋入)
(株) 西尾



鹿児島県産の極上「枯れ本節」「かつお節」のみを使用した贅沢で上品な風味の出汁。和食にも洋食にもよく合い、中期の離乳食としてや、塩分を気にする方、高齢者の方にも安心して利用いただける商品に仕上げた。

薩摩だし
(有) 三州キユー・エル

会員さん

クローズアップ

居心地の良い空間を作り続けて半世紀。長年培ってきた知恵と技術に磨きをかけ、新たな可能性にも挑む。老舗の内装会社は、次のステージへ向けて動き出しています。



有限会社フクオカ美装

かみむら しゅうちろう

代表取締役 上村 秀智郎 さん(52)

50年の歴史を重ねてきた
内装仕上のプロ集団

これまでの50年に感謝し、未来に向けてさらなる飛躍を

皆様の空間づくりをお手伝いします。私たちは内装の専門会社です。経営理念は「迅速丁寧に」。かゆいところに手が届く存在でありたい。従業員は5名。お客様の要望を形にできるように力を尽くします。

フクオカ美装は50周年を迎えます。創業者は妻の父で、現在は会長という立場で会社を支えてくれています。そのあとを継いで、2017年に私が社長になりました。

節目の年にあたってイメージキャラクターも作りました。創業者の苗字「安部」にちなんで、熊(ベア)です。デザインには太陽のイメージも重ねています。熊のリボンには、会社ロゴも盛り込んでいます。

ときには「親が家を建てたときにお世話になったから」と世代を超えての依頼もあります。先達たちがいい仕事をしてきたおかげです。また、当社から独立された職人さんも多く、会社の大きな力になってくれます。感謝でいっぱいです。あとを託された私たちもしっかり頑張ります。

私が入社したのは2012年です。先代から声をかけてもらって、こちらにご縁をいただきました。じつは、私の実家が旅館で、以前は夫婦ともどもそちらで働いていました。旅

館業の経験は今の仕事にも活かしています。それは内装の提案でも役立ちますし、昔のつながりから旅館・ホテルからの受注もあります。

経営支援が頼りになる
研修・セミナーも活用

商工会議所には、総務・経理を担当する妻がとくにお世話になってます。労働保険や雇用保険、各種手続きについてのアドバイスや橋渡しなど、とても頼りにしています。

また、研修やセミナーもよく利用しています。経理や労務など実務的な講座はとても助かります。

不動産事業がスタート
新たな展開を目指す

2018年から不動産事業も始めました。内装仕上業は建設会社さんからの受注が中心です。昔からの縁は、これからも大切にしていきます。そのことに加え、自分から発信していきたいとも考えました。例えば、建物を仕入れてリノベーションし、商品価値を付加して販売するといったことも手掛けていくつもりです。まだ始めたばかりですが、地道に取り組んでいきます。事業のもう一つの柱に育てていきたいですね。

また、一般のお客様や店舗様にも

どんどん売り込んでいきたい。昨年末にはホームページも立ち上げました。私たちのことを知ってもらえるチャンネルが増え、事業の拡大につながるかと期待しています。

内装の専門家としての実力をつけることも大事。資格を持ったスタッフが在籍し、妻もインテリアコーディネーターやルームスタイリストプロといった資格を取得しました。私も、日々勉強です。そして、若いスタッフも育てていきたいですね。

50年の歴史で培ったノウハウを活かし、そこに新たな強みも加える。フクオカ美装だからこそできる提案で、多くの方を喜ばせたい！

会員さん情報

【有限会社フクオカ美装(有限会社福岡美装)】



創業
1970年4月
住所
鹿児島市田上台4-39-1
TEL
099-264-2985
HP
<https://fukuoka-biso.com/>

施工の一例。鍼灸院の開業をお手伝い。建築改修工事・住設・内装仕上とすべての工事を手がけました



またき ゆういち さん (42歳)
いちき串木野市生まれ
1996年 3月 城山観光株式会社 入社
2014年10月 城山観光株式会社 執行役員 就任
2017年 9月 城山観光株式会社 営業本部 副本部長
2019年 6月 城山観光株式会社 取締役 就任

2014年 鹿児島商工会議所青年部 入会
2019年 4月 鹿児島商工会議所青年部 副会長
2020年 4月 鹿児島商工会議所青年部 会長

TALK

鹿児島商工会議所青年部

会長 保木 裕一さん

中長期的な目標を打ち出し、未来に向けてみんなで情熱を燃やす

Q 鹿児島商工会議所青年部（鹿児島 YEG）はどのような団体ですか？

A 鹿児島商工会議所内に設置された45歳以下の青年経済人による団体です。その活動は、会員の交流と研鑽を通して企業の発展と豊かな地域経済人を築くことを目的としています。メンバーは102人（2020年3月時点）で、商工会議所会員事業所の企業人からなります。会員の多くが経営者や後継者ですが、私のように事業所の代表者から推薦を受けたメンバーも数多く在籍しています。おもな活動は、会員向けの研修・

勉強会の実施、他のYEG組織との交流、「おきおんさあ（鹿児島祇園祭）」をはじめとする地域の祭りやイベントへの参加といったものです。活動を通して学べる人が多いですし、人と人のつながりも広く深くなっています。いろいろな業種の人と知りあえるので、ビジネスの面でも大いにメリットがあります。

Q 2020年度の会長に就任。どんなことをしていきたいですか？

A 新年度のスローガンは「よろこびをつなぐYEG」つないだ情熱を次の未来に」としました。我々は地域の活性化を図っていく役割を担い、先達から受け継いできた歴史と伝統を次世代にしっかりと引き継いでいく使命があります。先輩方が築き上げてきたものを守るだけでなく、新たな挑戦も必要です。組織をより強固なものにするために、中長期的で明確なビジョンを打ち出して取り組んでいきたいと考えています。

そこで、2025年のYEG九州ブロック大会の誘致を目指します。2000人以上のYEGメンバーが集まりますので、賑わい創出による地域活性化も期待されます。その実現のためには、組織としての体制の強化や資金計画の検討など、するべきことがたくさんあります。「未来創造委員会」を新設し、ここが中心と

なって大会誘致活動や組織強化策に取り組みます。メンバーの増強にも力を入れ、会員数を130人まで増やすことを目標としています。

ひとりひとりの資質向上も大事です。外部との交流は、これまで以上に積極的に行います。例えば、南九州YEG三県交流会議が鹿児島の担当で今年6月に開催予定です。ちょうど鶴丸城御楼門も完成し、鹿児島に新たな魅力が加わります。会議の場で鹿児島の魅力を広く発信し、未来への門を開きたいところです。

YEG活動における県外での集まりにも、なるべく多くのメンバーで参加します。そういった取り組みの中で組織も人も力を付け、YEG九州ブロック大会誘致へ向けて一丸となって挑みます。

2019年度は政策提言にも取り組み、私は副会長として関わりました。こちらも引き続き行います。

鹿児島YEGは雰囲気がとても良い。会員のパッション（情熱）が感じられます。今までは4つの委員会で活動してきましたが、新年度は6つになります。それは委員長になる方の熱い思いがあつて実現しました。鹿児島YEGがメンバーにとって喜びを感じられる組織となるように、情熱を燃やせる場となるように。そして未来へとつないでいく。そのために、私は力を尽くします！

新型コロナウイルスで経営に影響を受けている 事業者の方へ～主な支援策一覧～

鹿児島商工会議所では、新型コロナウイルス感染症の拡大を受け、キャンセルや自粛による様々な影響を受ける事業者の支援を行っております。お気軽にお問い合わせください。

○金融（融資）

相談例	支援制度	利用いただける方
新型コロナウイルスの影響を受け資金繰りが悪化しているので運転資金を借りたい	新型コロナウイルス対策マル経資金 [限度額]別枠1,000万円 [利率]1.21%（令和2年3月2日時点）より当初3年間、▲0.9%引下げ	最近1か月の売上高が前年または前々年と比較して5%以上減少している小規模事業者 ※マル経資金を初めてご利用の方は商工会議所経営指導員による経営指導が必要等その他にも要件がございます。
	（鹿児島県） 新型コロナウイルス関連緊急経営対策資金 [限度額]4,000万円 [利率]1.4～1.9% [利子補助]0.2%（1年間に限る）そのうち500万円以下の利用者は3か月に限り全額補助 [保証料率]0%（県が全額補助）	原則として最近1か月間の売上高等が前年同月比で15%以上減少しており、かつその後2か月間を含む3か月間の売上高等が前年同期比で15%以上減少することが見込まれる中小企業・組合

※その他にも新型コロナウイルスに対応した融資制度がございますのでお問い合わせください。

○経営戦略

相談例	支援制度	利用いただける方
・ 今後の経営戦略、経営計画を作成したい ・ 専門性の高い事業分野・技術のアドバイスをうけたい	エキスパートバンク（専門家派遣事業）	小規模事業者
	ミラサポ（支援情報・施策情報サイト）	中小企業・小規模事業者
窓口で様々な分野の専門家に相談したい	ワンストップ専門相談会（融資・税務・法律）	中小企業・小規模事業者
廃業ではなく、第3者へ事業を引き継ぎたい	鹿児島県事業引継ぎ支援センター	中小企業・小規模事業者

○経営力強化（補助金）

相談例	支援制度	利用いただける方
新たな取り組みで販路拡大したい	小規模事業者持続化補助金 [補助額]～50万円[補助率]2／3	小規模事業者
設備投資を行い新商品・新サービス開発や生産プロセス改善を図りたい	ものづくり・商業・サービス経営力向上支援補助金 [補助額]100～1,000万円 [補助率]中小1／2、小規模2／3	中小企業・小規模事業者
ITツール（ソフトウェア等）を導入して生産性向上を図りたい	IT導入補助金 [補助額]30～450万円[補助率]1／2	中小企業・小規模事業者

○経営改善

相談例	支援制度（窓口）	利用いただける方
売上低下に伴う資金繰りや、連鎖倒産の回避など経営の安定に関する相談をしたい	経営安定特別相談室（鹿児島商工会議所）	中小企業・小規模事業者
経営内容が悪化しているので再生計画策定支援や解決に向けた支援を受けたい	鹿児島県再生支援協議会	中小企業等
借入金の返済負担軽減のため金融機関が必要とする経営改善計画を策定したい	鹿児島県経営改善支援センター [支援内容]計画策定費用の2／3（上限200万円）をセンターが負担	

※小規模事業者とは・・・製造業、建設業、運輸業等・・・従業員20人以下、卸売業、小売業、サービス業・・・従業員5人以下

【お問い合わせ先】 鹿児島商工会議所 中小企業支援センター

経営支援一課 TEL 225-9533 経営支援二課 TEL 225-9534

令和元年度 補正予算

『小規模事業者持続化補助金』

～鹿児島商工会議所が申請をお手伝いしています～

『小規模事業者持続化補助金』とは・・・

小規模事業者（注１）が、商工会・商工会議所の助言を受けて経営計画を作成し、その計画に沿った[販路開拓の取り組み](#)を行う場合、[費用の一部を補助](#)するものです。

～補助対象経費（販路開拓に要するもの）の例～

- ・機械装置等の購入費
- ・専門家への謝金
- ・チラシ作成や配布等の広報費
- ・展示会等への旅費
- ・ネット販売システム構築費
- ・店舗の改装費 など

補助率と補助金額（上限）

補助率	補助対象経費の3分の2以内
補助上限額	・50万円 例）補助対象経費が75万円の場合、その3分の2の50万円が補助される。 ・「認定市区町村による特定創業支援等事業の支援」を受けた小規模事業者については、補助上限額が100万円

注１…常時使用する従業員の数が、商業・サービス業（宿泊業・娯楽業を除く）は5名以下、それ以外の事業で20名以下の事業所を指します。

なお、今回より公募開始後、[通年で受付を行い、受付回ごとに審査・採択](#)を行います。
令和２年度中の応募受付締切スケジュールは以下の通りです。

~~第1回：2020年 3月31日(火)~~ 終了しました

第2回：2020年 6月 5日(金)

第3回：2021年10月 2日(金)

第4回：2021年 2月 5日(金)

※すべて締切日当日消印有効

申請に際しては、書類を確認する作業（事業支援計画書の作成・発行）が必要となりますので、それぞれの申込締切日まで余裕を持った日程【概ね10日前後】で、応募に必要な書類とともに、当商工会議所までご提出ください。

ほかにも、各種補助金や助成金の申請における相談や計画書作成の支援などを行っておりますので、補助金・助成金の活用をお考えの方は、お気軽にご相談ください。

○お問い合わせ先：鹿児島商工会議所 企業支援部 TEL 099 (225) 9534
TEL 099 (225) 9533



受講者からは、「経営について様々な視点から学ぶことができた」「課題の改善方法がわかったなどの声が聞かれた。

2月5日から3月6日にかけて、企業の経営者や役員・後継者などを対象に、かごしま商人塾を開催した。
38名の受講者は、マーケティング、情報戦略や販売促進、人材採用など経営に関する全7回の講座を受講した。最終回では、シオン経営コンサルティング代表の新屋敷辰美氏より、「事業計画策定のポイント」と題して、新たな課題抽出と販路拡大のための事業計画について学んだ。

かごしま商人塾
多くの視点から経営を学ぶ

2/5
3/6

3月3日、㈱スマイルガーディアン代表取締役の清水群氏を講師に迎え「バストサービスセミナー」を開催した。セミナーでは、ディズニーマーが定義する「サービス」と「ホスピタリティ」の違いを理解し、顧客に対しては「ホスピタリティ」一人ひとりに合わせて行う「を提供し続ける事が重要である。一流のホスピタリティとはお客様全体の2%だけが気付く感動するようなサービスの事を指し、その2%がファンとなり、感動が共有される事で顧客が広がっていく、との説明があった。



バストサービスセミナー
顧客に感動を与える
「ホスピタリティ」を目指す

3/3

人と自然にやさしい、快適な環境づくりに貢献。

ISO 9001・14001
ISO 45001
ISO/IEC 27001
認証登録

NANOSAY
南生建設株式会社

<http://www.nansay.co.jp/>

代表取締役 川 畑 智 洋

本 社 / 鹿児島市平之町8番13号

TEL 099 (223) 8388 FAX 099 (227) 0620 営業所 / 熊本・大隅・始良・北薩・南薩・熊毛



E-STYLEのEは、
Engagement—絆です。



地域と歩む
私たちにしかできない
リフォームを
E-STYLE



3月6日、何いろは代表取締役の竹内謙礼氏を講師に迎え「販売促進セミナー」を開催した。セミナーでは、大企業がネット系販促に多額な費用をかける中で、小さい店舗はアナログ販促（紙媒体、看板等）をメインとし、そこにSNSやブログを組み合わせ、お客様との接触頻度を上げる事が購入へとつなげる近道となる。また、2020年はキャッシュレス還元策の終了や東京オリンピック開催、マイナポイント開始など大きな動きがあり、これらを先読みし戦略を練る事で売上を伸ばしていく事が可能である、との説明があった。

参加者28名からは、「自社の販促に不足していた考えが分かった」「世間の傾向を考慮し、先手の対策を行っていきたい」などの感想が寄せられた。

販売促進セミナー
時代を先読みした戦略で
売上を伸ばす

3/6

3月9日、オフィスRan代表の福本衣季子氏を講師に迎え「組織力強化セミナー」を開催した。セミナーでは、真心や温かさをもって接客する事が、リピーターをつくり、そのリピーターがさらに信頼をおける人を連れてきてくれる：この繰り返しが無限りピートを生み出す事につながる。また、そのようなお店（企業）をつくるためには、組織力・仕事をブラッシュアップしていかねければならない。上司は部下に率先して声をかける事、部下は向上心・工夫する力を養う事等が必要である、と説明があった。

参加者41名からは、「自身の仕事と重なる事例が多く背中を押された」「接客などの感想が寄せられた」などの感想が寄せられた。



組織力強化セミナー
良い会社にするためには
良い仕組みをつくる

3/9

これからも、クルマが人々の夢を乗せて走り続けるために——
地球のこと、人のこと、未来のために大切に考えます。

全店舗に
緊急時使用AEDを
設置しています。



RAIZE
[ライズ]



C-HR



Sienta [シエンタ]



ROOMY [ルーミー]



フロンティアへ 人が、地球を、もっと笑顔に TOYOTA

鹿児島トヨタ自動車株式会社

〒892-0847 鹿児島市西千石町1番28号 ☎099-223-6161 www.k-toyota.co.jp



後部座席もシートベルトを締めましょう！（全ての座席のシートベルト着用は道路交通法で義務化されています。）



熊本のまちづくりと 先進企業の取組みを学ぶ

〈製造・整備・エネルギー部会視察研修会〉

■日時 2月6日～2月7日

■場所 熊本県

■概要

製造・整備・エネルギー部会は、熊本県熊本市及び合志市にて視察研修会を実施した。今回の視察の目的は、桜町地区市街地再開発事業により、九州最大規模の賑わい交流施設として整備された熊本城ホール及び商業施設SAKURAMACHIKUMAMOTOを視察し、県の中核都市として域外から集客するための熊本市のまちづくりについて考察すること、また、工場等の生産性向上・省力化に向けた機械を設計・製

造している企業や、独自技術の開発に意欲的な企業を視察し、委員企業の業務改善の参考とすることである。

桜町地区市街地再開発事業の総事業費は777億円で、国・市からの補助を126億円ほど受けている。熊本城ホールは、合計約3万平方メートルあり、メインホール、会議室フロア、シビックホール、展示ホールで構成されている。最大の特徴は、その利便性の高さである。具体的には、1階展示ホールは、ホール内へ11tの車両が直接乗り入れ可能であり、展示物の運び込みに便利である。また、エントランスロビーやホワイエの幅が広く、コンサート等の開催時に、来場者を屋外で待たせることなく収容できるスペースを十分に確保している。シビックホールは、観覧席を移動することができ、自由なレイアウトに対応可能である。このほか、大小19室の会議室を備えており、学会などの開催もしやすい。さらに、バスターミナルと隣接していることから、交通アクセスが非常に良い点も魅力である。

企業視察は、野菜包装機メーカーの㈱ケイ・エス・アールや、表面処理技術の㈱オジックテクノロジーズ、機械・設備・ライン設計の㈱熊本アイディーエムの3社を訪問した。各社の経営者から、事業内容や、企業データを収集・蓄積・分析・報告して経営判断に活用する取組み、

従業員の自主性を活かして工場改善や新製品・新技術開発を行う取組み等について、製品や製造ラインを見ながら話を聞いた。

また、㈱オジックテクノロジーズの金森社長は熊本県工業連合会の会長を務めており、県内企業が連携して県外の受注を得る生産連携や、必要な補助金を行政に訴える要望活動、人材確保・育成の取組み等についても話を伺うことができた。



企業視察の様子(㈱オジックテクノロジーズ)



熊本城ホール視察

KAGOSHIMA BANK

“かぎん”でんさいサービスは手形に代わる新たな決済手段をご提供します。

「でんさい(電子記録債権)」は手形・指名債権(売掛債権等)の問題点を克服した新たな金銭債権です。全国銀行協会が設立した「でんさいネット(全銀電子債権ネットワーク)」に債権・債務データを記録することで、でんさいの発生、譲渡、分割が行えます。

◎でんさいサービスをご利用いただく場合は、「かぎんFB-Webサービス」のご契約が必要となります。

◎取引種類(手形代替取引、融資取引)及び各種手数料など詳細については下記へお問い合わせください。

	支払企業(債務者)の皆さま	納入企業(債権者)の皆さま
でんさいの メリット	●手形用紙の作成や印章の押印等、事務負担が軽減されます。 ●手形の搬送コストが削減できます。 ●手形と異なり印紙税は課税されません。(印紙の貼付が不要) ●複数の支払手段(手形・振込等)の一本化で効率化が図れます。	●ペーパーレス化により、手形の紛失・盗難対応等の管理コストが削減できます。 ●必要な分だけ分割して、譲渡や割引ができます。 ●面倒な取立手続きは不要で、支払期日当日に自動的に資金が入金されます。

【お問合せ先】
まずはお電話ください

かぎんFBセンター ☎ 0120-089-274 ガイダンス2

受付時間 平日9:00～17:00
※銀行休業日を除く

または 鹿児島銀行本支店

はじめるよ、あたらしいこと。
鹿児島銀行
Kagoshima Bank

デジタルとアナログの掛け算で 上質なローカルの発信を

〈製造・整備・エネルギー部会委員研修会〉

■日時 2月20日18時30分〜

■場所 ホテル・レクストン鹿児島

■講師

(株)日本政策投資銀行 南九州支店

支店長 新崎 恭史 氏

■演題

転勤族の鹿児島考

〜地域経済と人財育成〜

■概要

日本の総人口は、2048年には1億人を切る見込みで、鹿児島では特に若年層の大都市への流出が減少に拍車をかけている。そのなかで鹿児島が豊かな地域であり続けるには「若者が地域内に定住し、家族を持ち、子供を産み育てる」サイクルが重要であり、それを維持できるだけの所得と雇用の場を生み出すためには、地域自体のビジネスモデルをさらに磨き上げる必要がある。

「鹿児島県産業連関表の概要」から鹿児島県の県際収支状況を見ると、移輸出（県産品等の県外・海外への販売額及び県外・海外の入込客の観光消費額等）より、移輸入（県外・海外からの製品・商品等の購入額）が大幅に上回っている。移輸出を増やして県外から外貨を稼ぐ、県産品活

用で移輸入を減らすことで県民所得が増加する。例えばインバウンド観光振興による外貨獲得、6次産業化、地産地消等の取組みが典型例。

各産業がデジタル技術と結びつくことにより、産業構造に革命的な変化が起こり、高度化している。コンビニが銀行業へ進出した例もあるように、既成の概念やビジネスモデルが変容し産業分野の垣根がなくなりつつある。生産性・技術革新は経済成長の要素の一つを成すが、大都市の真似をする必要はなく、地域独自の工夫や独自性があつてよい。

デジタルは単なる道具に過ぎず肝心なのはそれに載せる中身。効率化や省力化が強調される昨今、直接顔を合わせることにによる人的つながり、ひらめきや直感、素材そのものの良さなど、デジタルでは排除されがちな「あそび」や不完全性にこそ差別化のヒントが潜んでいるのではと感じる。デジタルとアナログの掛け算で、上質なローカルを鹿児島から発信することが人口減少下での一つの道筋ではないだろうか。商工会議所はそのような将来ビジョン・人財づくりの面でも地域の重要基盤・金融の立場からもお手伝いできればと思う。



沖永良島の地元企業を視察

〈商業部会視察研修会〉

■日時 2月21日〜2月22日

■場所 鹿児島県沖永良部島

■概要

商業部会は、委員等11名で鹿児島県沖永良部島を視察した。

○〈南国きのこ苑〉

平成21年に設立された同社では、沖永良部島のガジュマルの古木に自生するきくらげの菌種の中から選ばれた菌種を培養している。また、菌床には沖永良部島の基幹作物である「さとうきび」の搾りかす（バガス）を有効利用しており、菌床は30〜40日程度寝かせたのち、サンゴの石垣に囲われたハウスへ移すことが説明さ

れた。このハウス内は半自然状態で風・湿度・温度が常時入れ替わる環境となっている。今回は、菌床の栽培、加工、包装までの一連の工程を見学した。

○（二社）鹿児島県産珈琲生産研究所
コーヒー農園

平成20年（2008年）より始めたコーヒー農園では、現在までの変遷、コーヒーの木の栽培方法、コーヒー豆の収穫方法、台風などの自然災害による対策や日当たりなど植える場所によって収穫量などに差があることとの説明があつた。また、1月29日に記者会見を行ったコーヒーの実を丸ごと焙煎したコーヒー「果実の極」の紹介もあり、参加者は実際に試飲しフルーティーな味や香りを体験した。



○沖永良部酒造(株)

当社は昭和44年に創業した酒類共同瓶詰販売会社である。

昭和28年にアメリカから沖永良部島が返還されたとき、奄美群島で主要農作物であった「さとうきび」からできる黒糖で焼酎を作りこんだ実績が評価され、酒税法で黒糖を原料にした酒類販売は奄美群島のみ認められているとの説明があった。工場内では沖永良部島内の4ヶ所の蔵元で製造された原酒を瓶詰する様子や包装・出荷の工程を見学した。

○南栄糖業(株)

同社は昭和37年に設立され、設立当時の工場が現在も稼働しており、「さとうきび」より砂糖の製造を行っている。100kgの「さとうきび」から約12kgの砂糖が製造され、圧搾によって出た搾りかす(バガス)は自社の電力を賄うバイオマス発電の燃料や上記のきくらげの菌床などに活用されている。また、工場内部は蒸気により炊き上げて砂糖の結晶を作っているため室内が高温となっており、作業員の体調管理のための特殊な空調設備やシャワー室などが設置されていた。



坂元のくろず 壺煙
情報館 & レストラン

くろずの歴史や製法などを無料でご案内いたします。

☎0120-207-717

坂元のくろず
鹿児島県の壺造り黒酢



坂元醸造株式会社



本社 / 〒890-0052 鹿児島市上之園町 21 番地 15
TEL. (099) 258-1777 FAX. (099) 250-1555
www.kurozu.co.jp / info@kurozu.co.jp
壺煙 / 工場 鹿児島県霧島市福山町福山

アイムは、すべての人々のためのインテリジェント・ステージです

アイム I'm

「アイム」は鹿児島商工会議所ビルが人と情報が行き交うビルになることを願って、「出逢いは自己紹介から始まる」ことに着眼し、英語の「I'm」(私は)と命名したものです。Iにはインフォメーション、インテリジェント、mにはメトロポリス(中心地)、ミート(出会い)などの意味が込められています。

アイム4F会議室をご利用ください

鹿児島商工会議所ビル(アイム)は皆さまにご利用いただける「アイムホール・貸会議室」を設置しております。会議・セミナー・研修会・講演会・入社試験などにお気軽にご利用ください。

◆貸室使用料(平日使用料金・税抜)

(単位: 円)

貸室	面積 (㎡)	人員 (人)	A	B	C	D
			9:00~ 12:00	9:00~ 17:00	13:00~ 17:00	17:30~ 21:30
アイムホール(1/1)	274	180	45,000	95,000	56,000	60,500
〃 (1/2)	137	81	28,000	59,500	34,500	37,500
〃 (1/4)	68	36	20,500	40,500	23,000	27,000
第1会議室	46	30	18,500	38,500	20,500	24,000
第2会議室	37	24	14,000	29,000	15,500	19,500
第3会議室	33	18	13,500	28,000	14,500	17,500

※下記のような利用特典がございます。

- ①展示会などで2日間以上連続して利用した場合10%引き
- ②おおむね1年以内2回以上定期的に利用した場合10%引き



4F アイムホール

貸ホール・貸会議室についてのお問い合わせ、お申し込みは

星光ビル管理(株)鹿児島営業所

鹿児島商工会議所ビル1F TEL099-227-1980 FAX099-225-5810



経営相談ガイド

取引先の倒産に万全の備えを…

「倒産防止共済」

倒産防止共済は、取引先の倒産という不測の事態に直面した中小企業に、国の機関が迅速に資金を貸し出すことで連鎖倒産を防ぐ制度です。

取引先の倒産とは…

取引停止処分、私的整理、破産手続開始の申立などを行い、災害による不渡り、特定非常災害による支払不能も含みます（夜逃げは対象外）。

特長は？

1. 貸付上限は最高8千万円

「回収困難となった売掛金債権等の額」と「掛金総額の10倍に相当する額（最高8千万円）」のいずれか少ない額の範囲内となります。

2. 貸付条件は無担保・無保証人

共済金の貸し付けは「無担保・無保証人」「無利子」。ただし、共済金の貸し付けを受けると貸付額の10分の1に相当する額が積み立てた掛金総額から控除されます。

3. 掛金は税法上損金（法人） または必要経費（個人事業）に

掛金月額額は、5千円から20万円まで5千円単位で自由に選べ、加入後に5千円単位で変更できます。

掛金の上限額は？

総額800万円まで積み立てられ、総額が掛金月額額の40倍に達した後は掛け止めもできます。

どんな企業が加入できるの？

1年以上事業を行っており、資本金額または従業員数が、図1のいずれかの要件に該当する企業。

図1 加入対象

業 種	資本金額	従業員数
製造業、建設業、運送業、その他	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
ゴム製品製造業	3億円以下	900人以下
ソフトウェア業、情報処理サービス業	3億円以下	300人以下
旅館業	5千万円以下	200人以下

一時的な借り入れはできるの？

納付した掛金の範囲内で事業資金等の借り入れを受けることができます（担保・保証人不要）。

現役時代に将来の資金を備えようとしたら…

「小規模企業共済」

小規模企業共済は、全国で約143万人が加入する安心・確実な共済制度です。小規模事業者が、引退後にゆとりある生活を送るために、資金を準備しておく「小規模事業者のための退職金」といえます。

加入メリットは？

掛金は全額が「小規模企業共済等掛金控除」として課税対象所得から控除できます。

どんな方が加入できるの？

小規模企業※の①個人事業主・②共同経営者（個人事業主1人につき2人まで）または③会社の役員（代表者以外の会社役員でも可能）。

※小規模企業とは、常時使用する従業員数が次を満たす企業を指します。

- ・製造、建設、運輸業、他業種（宿泊業、娯楽業を含む）…20人以下
- ・卸売、小売、サービス業…5人以下

掛金は？

月額1千円から7万円まで5百円単位で選べ、半年、年払いもできます。加入後に5百円単位で変更できます。

どんな時に共済金を受け取れるの？

加入後6ヶ月以上経過して、次の事由が生じた場合、事由に応じて共済金が受け取れます。

- ・個人事業の廃業、個人事業主の死亡
- ・個人事業主の廃業に伴う共同経営者の退任（死亡も含む）
- ・会社等の解散
- ・疾病・負傷による役員の退任
- ・65歳以上で15年以上掛金を払っている共済契約者が請求したとき（老齢給付） など

共済金等の受け取り方は？

1. 税法上の退職所得扱いとして一括で受け取る
2. 税法上の公的年金等の雑所得扱いとして分割で受け取る

事業資金の借り入れはできるの？

納付した掛金の範囲内で、事業資金等の借り入れを受けることができます（担保・保証人不要）。

〇お問い合わせ

鹿児島商工会議所 企業支援課

TEL 099 (225) 9522

〇借り入れのお問い合わせ先

（独）中小企業基盤整備機構

TEL 050 (5541) 7171

快進撃企業に学べ

人を大切にする経営学会
会長 坂本光司

匠の技を駆使して地方で頑張る『株式会社山下工業所』

新幹線徳山駅からJR山陽本線に乗り換え、8分ほどで下松へ。たまたまという駅に着く。そこから車で約8分走ると現れる海岸沿いの工業団地の一角に、株式会社山下工業所という中小企業がある。

同社の主事業は、金属部品の板金加工で、社員数は40人である。金属の板材を切ったり、曲げたり、溶接したりする金属板金業かと思われるが、同社の実態は、全国各地にあるこうした企業とは全く違う。極端に言えば、同社は日本に1社しかない高度な匠の技を持った板金加工業者である。

このことは、具体的に同社が製造している製品を挙げれば、多くの人が納得するに違いない。それは、新幹線に関する代表的製品で新幹線の先頭部分、業界用語で「おでこ」と呼ばれる流線形の部位である。製造は、全て「打ち出し板金」と呼ばれる匠の技を駆使して行われ、職人が手作業である形状をつくり上げている。私たちが日常的に見ている、あの特殊な形状の「おでこ」は、かな

りの数が片田舎の社員数わずか40人ほどの中小企業で製造されているのである。

同社の創業は東海道新幹線開業前の1963年。現社長の山下竜登氏の父が、結婚を機に、それまで職人として出入りしていた日立製作所の鉄道車両工場から独立してスタートした。よほど高度な加工技術があったと思われ、独立創業の際には、日立製作所から全面的な支援を受けている。

以来、日立製作所と協力・共同して各種車両の一部を製造しているが、新幹線に限ってみると、この57年間に製造した「おでこ」は18種、約420両に上るといふ。

先日、機会があつて、同社を訪問させていただいた折、ショールームを見せていただいた。同社の熟練職人が求人用PRのために手づくりしたアルミ合金製のバイオリンやチェロなどの作品は圧巻であった。まさに、匠の技と、楽しい“が一体となった工場であった。

2代目の山下社長に、多くのもの



坂本 光司
(さかもと・こうじ)

PROFILE

1947年生まれ。福井県立大学教授、静岡文化芸術大学教授。法政大学大学院政策創造研究科(地域づくり大学院)教授、同静岡サテライトキャンパス長などを歴任。国や県、市町、商工会議所などの審議会・委員会の委員を多数兼務している。著書に『日本でいちばん大切にしたい会社』(あさ出版)、『この会社はなぜ快進撃が続くのか』(かんき出版)など。

づくり中小企業が悩んでいる人材の確保や定着について質問もした。現在いる40人の社員の年齢は、70代が4人、60代が6人、50代が6人、40代が9人、30代が5人、20代が7人、そして10代が3人で、実にバランスがとれている。社長は、アルミ弦楽器などの作品づくりを通して「打ち出し板金」の技の知名度が上がったことで、職人志望の若者をどうにか集められるようになった、と答えてくれた。

ちなみに、下松市は全国的にも珍しい「鉄道車両生産のまち」として勢いづいていることもあり、山口県で唯一の人口増加都市である。

COROLLA SPORT

COROLLA

COROLLA TOURING



トヨタ自動車 鹿児島県

〒890-0068 鹿児島市東都元町 15-18 TEL.099-253-1000

営業時間 / 9:30 ~ 18:00 定休日 / 月曜日

カラーラ鹿児島

検索

チームとして成果を出す！

そのために必要なマネジメントの基礎知識習得を支援するのが、「ビジネスマネジャー検定」です。

ビジネスマネジャー検定では、管理職のミッションを「チームとして成果を出すこと」と定義しています。

このミッションを果たすために必要なマネジメントに関する総合知識を、本検定で体系的に学習することができます。

企業の要とも言える管理職育成にビジネスマネジャー検定をご活用ください。

受験のメリット

企業のメリット

①管理職育成の費用や労力を軽減！

必要な費用は受験料とテキスト代を合わせても約1万円。テキストは1冊にまとまっているので、普段は人材育成に手が回らないという中小企業の皆様も、費用と時間の負担を軽くできます。

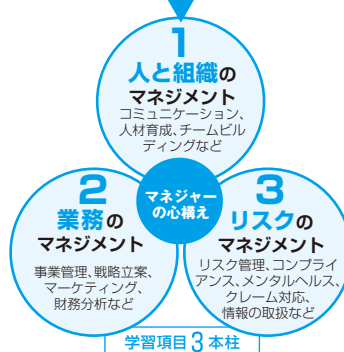
②実践的な研修に注力できる！

企業によって求める管理職像はさまざま。本検定で管理職としての基礎知識を習得すれば、より専門性の高い現場に必要なスキルの学習に時間を充てられます。

③知識の習得度を測定できる！

セミナーや研修も効果的ですが理解度を数値化するのが困難。本検定は効果測定にも活用できます。

図1 マネジャーのミッションはチームとして成果を出すこと



受験者のメリット

①総合的な知識を効率的に学習！

公式テキストには管理職に必要な基礎知識が網羅されているので、マネジャーへの第一歩を踏み出すには最適な教材です。

②管理職の不安や戸惑いを軽減！

何の失敗や戸惑いもなくチームをリードできる人などいません。これまでの経験や先輩の背中からだけでは学びきれない、すべての管理職の土台となる知識を習得できます。

③キャリア開拓の礎になる！

本検定に合格することで、知識の習得度を客観的に示すことができ、昇進やキャリアアップの大きな武器となります。

図2 【主な学習カリキュラム】

マネジャーの役割と心構え

- ☒ マネジャーが直面するビジネス環境
- ☒ マネジャーの資質
- ☒ マネジャーに求められる役割
- ☒ マネジャーの心得

人と組織のマネジメント

- ☒ マネジャー自身のマネジメント
- ☒ 部下のマネジメント
- ☒ 人材の育成と人事考課
- ☒ コミュニケーションの重要性
- ☒ 上司や外部とのコミュニケーションと折衝
- ☒ チームのマネジメントと企業組織論

業務のマネジメント

- ☒ 業務のマネジメントの基本
～PDCAサイクルの基本的な考え方～
- ☒ 業績目標の設定
- ☒ 経営にかかわる基礎知識
 - ①経営戦略の基礎 ②マーケティングの基礎
 - ③イノベーション ④財務諸表を読み解く
- ☒ 業務計画の作成と実施

リスクのマネジメント

- ☒ リスクマネジメントの基本的な考え方とプロセス
- ☒ 職場におけるリスクマネジメント
 - ①労働法規 ②ハラスメント
 - ③メンタルヘルス ④残業時間や休暇等
- ☒ 取引におけるリスクマネジメント
- ☒ クレーム対応についての注意点
- ☒ 情報に関するリスクマネジメント
- ☒ 内部統制の基礎知識 他

企業担当者に聞きました マネジメント力強化シナリオ

あいおニッセイ同和損害保険株式会社

佐藤 大助さん

管理職に対する当社の人材育成体系は、社内昇格要件となっている試験の合格やレポート提出という一定の学習の仕組みはあるものの、本質的なマネジメントの基礎や土台を総合的に体系的に学ばせる機会には乏しいものでした。

そんな折に、本検定がスタートするという情報を入手しました。調べると今の時代の管理職に必要な知識、今さら人に聞けない必須のマネジメント基礎知識や論理がわかり易く整理・網羅されていることがわかり、「これだっ！」と思いました。

社内展開するにあたり、私の所属する部の管理職20数名で第一回試験を受験しました。学習の過程において、

過去の知識の復習となることはもちろん、新たに知ることも多く、当社が本検定を採用することの意味付けができました。

自身の体験からも本検定受験の効果が確信を持ち、第二回試験では全国の営業部門の管理職約350名に受験してもらいました。受験者からは、学習において「日常の疑問が解消された」など評価の声を多数もらっており、効果を実感しております。

将来的には学習対象となる階層を一段下げることに伴い拡大し、次期管理職に積極的に受験を促し、マネジメントの基礎を習得させた上で、管理職に登用することも視野に入れ推進して行きたいと考えます。

◆試験日程・詳細については・・・
巻末に同封される『検定ガイド』
をご参照ください。

新入会員紹介

事業所名	事業内容
Chiffon chiffon	シフォンケーキ製造販売、絹・カシミア・着物の販売
(株)あおぞら	不動産(売買仲介)
水堀運送	運送業
photo creation Gou	写真撮影、ドローン教室
(同)絆工房ヤマサ	建設工事の共同施行、建設施工技能の改善・向上のための研究開発、前各号に付随する又は関連する一切の事業
(株)ユーワ	清掃請負業、建築業(内装業)
菜香園	飲食業(中華料理店)
買取専門さつま蔵	買取専門店、ネット販売
川上建設(株)	建設業
花歩舗	生花販売
(株)宮之城太陽	売電事業、不動産業
(株)映広	経理事務の受託処理、事務合理化及び労務コンサル、労働者派遣
やきとり 樹	飲食業(やきとり居酒屋)
(南)日本新聞郡元南販売所	新聞販売業
可否三昧	飲食業(喫茶)
(株)アンカーマンス	コンクリート補修・補強工事、耐震補強工事、削孔工
すぐる土木(有)	土木工事(道路舗装等)
(有)かねさち水産	魚市場仲卸業
(有)入来工業	とび・土工
スマイルハウス坂口工務店	リフォーム業
エムテック	水道工事業
Bar33	バー
(同)デルソル	不動産賃貸業、太陽光事業
アルフォンソ	コーヒー豆販売業、飲食業
(株)吳進産業	一般土木、解体工事、外構工事

事業所名	事業内容
九州エナジー(株)	電力小売
(株)ASPACE	訪問マッサージ鍼灸、炭化器販売
ひふみよ(株)	障害福祉サービス
お茶の月刊宮崎とらや	茶のギフト(県産品)外販
フリーステッド(株)	不動産賃貸業
(有)立山塗装	建設塗装・防水
スタバ(株)	経営コンサルティング
MAKANA hair	美容業
カフェ食堂RAN	飲食業
アールアドバンス(株)	人材紹介業(新卒・中途)、経営コンサルティング業、外国人材採用・定着支援事業
翼工建(株)	建設業
(公社)昭和会 今給黎総合病院	医療業
(株)Wiz 鹿児島支社	IOT・ICT事業、メディア運営、ライフライン
(株)学習センター	学習塾
トウエンティファースト(株) 鹿児島事業所	構内作業請負(半導体の製造・検査)
高橋 文孝	施工管理、内装工事
島田法律事務所	弁護士業
オフィスen(株)	人材育成、研修講師
(一社)Glocal Academy	教育、経営コンサルタント
天ぶら 新橋	飲食業(天ぶら)
日本財務力支援協会有限責任事業組合	財務コンサルタント、セミナー講師
朝日生命保険(相)鹿児島営業所	生命保険業
赤崎社会保険労務士事務所A-office	社会保険労務士業、飲食業
(有)中勝組	倉・土工事業、土木事業
(株)MISIMA	一般土木、農業土木

(2020年3月常議員会承認)


全国健康保険協会
 協会けんぽ
 鹿児島支部

の保険料率に変更になります！

◎健康保険料率【鹿児島】 ◎介護保険料率【全国一律】

10.25%

(前年度は 10.16%)

1.79%

(前年度は 1.73%)

※ 40 歳以上 65 歳未満の方（介護保険第 2 号被保険者）は、健康保険料に介護保険料が加わります。

※ 健康保険料率と介護保険料率は、労使折半です。

※ 任意継続被保険者の方は、令和 2 年 4 月分（4 月納付分）からとなります。（金額負担）

令和 2 年 3 月分（4 月納付分）からの変更となります。



加入者一人一人の健康への取り組みが保険料率の上昇を抑える大きな力になります。

中小企業・小規模事業者の皆様へ

鹿児島県事業引継ぎ支援センター

経済産業省 九州経済産業局 委託事業



～事業承継のお悩みや疑問など、お気軽にご相談下さい～

後継者を探し、しっかりと引継ぎを終えるには5年から10年かかるといわれています。当センターは、後継者へのスムーズな承継のサポートとともに、後継者のいない皆様の後継者探しをお手伝いする公的機関です。

こんな相談が寄せられています

他の企業に会社(事業)を譲りたい！

事業の引受先を探してもらえないか？
交渉や契約の流れについて相談したい

第三者承継

他の企業(事業)を譲り受けたい！

相手をどのように探せばよいか？
交渉や契約の流れについて相談したい

第三者承継

従業員に後継者として
会社を任せたい！

後継者と一緒に経営全般を見直したい
事業を引継ぐ手続きについて相談したい

役員・従業員承継

子供(親族)へ計画的に
事業を継承したい！

後継者と一緒に経営全般を見直したい
事業継承計画について相談したい

親族内承継

ご相談の流れ

1. お申込み・受付

まずは、お電話やメールなどでご連絡ください。

2. ご相談・アドバイス

当センターの窓口までお越しいただくか、専門相談員が事業所様へお伺いします。相談員が、事業承継に向けた疑問点やお悩みについての相談をお受けするとともに、経営状況の把握や具体的な課題を抽出し、親族内・従業員承継、第三者承継などの事業引継ぎに関わる様々なアドバイスをいたします。

3. 事業引継ぎ支援

ご相談の内容に応じて事業承継計画書の策定についてサポートしたり、お客様が第三者等へ事業引継ぎを希望される場合は、その内容に応じて、金融機関などへの橋渡しや全国のセンターに登録されている売り・買い情報とのマッチング支援を行います。

事業承継は多くの時間を必要とします。余裕を持って取り組むことが重要です。

事業承継 鹿児島商工会議所(鹿児島県事業引継ぎ支援センター)

TEL: 099-225-9534 FAX: 099-227-1977

〒892-8588 鹿児島市東千石町1-38 アイムビル13階(鹿児島商工会議所内)

<https://shoukei.kagoshima.jp/> E-mail: k-hikitsugi@chic.ocn.ne.jp

* 公的機関であり、秘密は厳守、相談は無料です。

トレンド通信

「去年と同じで売れるわけじゃないでしょう」

2月の5〜7日に東京ビッグサイトでも今年も「東京インターナショナル・ギフト・ショー春2020」が開催されました。ご存じのように、商工会議所関係のブースもたくさん出展する大掛かりなイベントです。私も定点観測ですつと見てきていたため、今回も足を運びました。全国各地から地域資源を生かした新しい商品や新たに打ち出そうとしている地域ブランドに沿った商品などが出品されていました。

いろいろなことを感じましたが、一番はやはり「お客さん視点」「バイヤー視点」を押さえたものはまだ少ないということです。あとは「この商品は前にも見たな」というものが、以前と同じ形、同じ売り方でいくつも並んでいたのに驚きました。

商談会や展示会は、一度出てダメだったら諦めるのではなく、幾度もチャレンジすることは大切だと思えます。実際それでバイヤーさんに覚えてもらって商機を得た例はいくつもあります。ただし、一つ大事な条件があるのです。それは「同じ商品でも去年とは何かが違う」ことです。中身は同じでもパッケージのデザインや量を変えるなどの工夫は、展示会や

商談会に出す試作品レベルならさほど難しくなくチャレンジできるはずです。

去年も見たバイヤーさんは、前回の展示会を通じて自分が話したアドバイスの成果や競合商品との関係がどのように改善されているか、すぐ気が付きます。そうした市場の声に対して耳を傾ける姿勢があるかどうか、取引を得るための大切な要素だと、私の親しいバイヤーは口をそろえます。

商品そのものは変えなくても売り先や売り方、見せ方を変えることで売れた面白い例にグリコの「ビスコ」があります。ご存じのように、ビスコは発売から約90年間も売れ続けているロングセラー商品です。それが今は意外な市場で大きく売れているそうです。

年々、赤ちゃんの出生数が減っている少子化時代に、幼児向けのお菓子であるビスコが売れているのは、ターゲットをそれまでの幼児から20代、30代の働く女性にシフトしたためです。試しにインターネットでビスコの公式サイトをのぞいてみてください。いきなりタレントの深田恭子さんのイメージ写真や動画がどーンと出てきます。つまり深田恭子さんに憧れる

日経BP社「日経ビジネス」
シニアエディター 渡辺 和博

女性をターゲットに置いていることが分かります。健康志向が強い、働く若い女性のニーズに、安全・安心の食品としてビスコがマッチしたのです。そこで、このターゲットに対して、「乳酸菌入り」と健康機能性もアピールするようにしました。

同じように、もともと赤ちゃん向けの商品であるジョンソン・エンド・ジョンソンのベビーオイルも現在、若い女性をターゲットにした販売戦略を取っています。このように、中身は変わらなくても売り方や見せ方を変えると新しい道が開けることがあるのです。

展示会や商談会に同じ商品を出すときには、少しでも新しい工夫を加えてみてはいかがでしょうか。



渡辺 和博
(わたなべ かずひろ)

PROFILE

1986年筑波大学大学院理工学研究科修士課程修了。同年日本経済新聞社入社。全国各地のものづくり企業、自治体、地域商社やDMOなどを取材、地域に積極的に稼げるビジネスをつくることをテーマにした著書「地方発ヒットを生む逆算発想のものづくり」がある。全国の商工会議所などで地域活性化や名産品開発を支援する講演などを実施している。



鹿児島ユナイテッドFC
KAGOSHIMA UNITED FC

文化社は「鹿児島ユナイテッドFC」を応援します。



株式会社 文化社

- 浄化槽保守点検・清掃
- グリストラップ清掃
- 浄化槽補修工事
- 鹿児島市水道局指定工事店

鹿児島市新栄町22-26
TEL (099) 256-0075
<http://bunka-inc.jp>

実施期間
6月末日
まで

「商工会議所共済制度・福祉制度 春の加入推進キャンペーン」のお知らせ

商工会議所「共済制度・福祉制度」は、経営者・役員・従業員の福利厚生や退職金準備のほか、入院・介護・老後に備えたさまざまな保障ニーズにお応えするもので、皆さまの企業経営に役立てていただいています。

キャンペーン期間中に、当制度の引受保険会社であるアクサ生命保険㈱の推進員が皆さまの事業所へお伺いし、福利厚生プランや、決算対策、事業承継対策などお役に立つ情報をご提案・ご案内いたします。

この機会に共済・福祉制度へのご加入をぜひご検討くださいますようお願い申し上げます。

アクサ生命保険㈱の推進員



主任
益満 千佳子



主任
安井 明美



主任
山下 敏子



鹿児島営業所 副所長
山本 雅之



鹿児島営業所 所長
大谷 和広



立石 君代



橋口 裕次



若松 智子



椎津 和子



主任
大山 雅代



山本 ユミ子



坂元 武史



宮田 美保



柳 奈穂美



吉屋 環



竹迫 貴仁



白濱 徹也



濱ノ園 栞



竹本 美紅



八木 智子



吉留 壮子



菊浦 華子

会員事業所の福利厚生制度に役立てて
頂くために私たちがお伺いします。
どうぞよろしくお願ひします。

お問い合わせ先

鹿児島商工会議所 企業支援課

TEL099-223-0011

共済・福祉制度引受保険会社

アクサ生命保険㈱ 鹿児島営業所

TEL099-222-7734



享保15年創業
本格焼酎

白露
しらつゆ

www.shiratsuyu.jp

南薩摩の
豊かな自然に育まれ...



お酒は二十才になってから

緊急企画

超！お得な 宿泊プラン

詳しくは
いわさきグループ
各事業所に
お問い合わせください

いわさきホテルズ



地域を活かす、暮らしを守る。

長い歴史のなかで積み重ねてきたノウハウを礎に
地域の皆様と、企業の安心と活力ある未来を創造します。

不動産売買
等の仲介

損害保険の
募集取扱

貸ビル
貸会議室

オフィス
ビル清掃・
ハウス
クリーニング

生命保険の
募集取扱



鹿児島ビル不動産株式会社

〒892-0821 鹿児島市名山町1-3-43

鹿児島ビル不動産

検索

■代表
☎
099-226-3200
FAX
099-227-4022