

コロナ・外部環境に左右されずに継続した利益を生み出す！

ビジネスモデル 再構築のための

③ ステップ



脱・新規開拓で“ケイツネ”（経常利益）を稼ぎ出す！

2年以上に亘るコロナの影響や昨今の世界情勢の緊張等による外部環境の変化は消費者の購買動向・ニーズに大きな変化をもたらしました。

本セミナーでは、中小・小規模事業者がこの厳しい経営環境下で継続した利益を生み出すためのビジネスモデルについて“ケイツネ改善専門コンサルタント”が分かりやすく解説します。

日時 令和4年9月20日(火)
[14:00~16:00]

会場 鹿児島商工会議所ビル4階アイムホール
(鹿児島市東千石町1番38号)

受講料 無料 **定員** 40名

- 内容**
- ① コロナ禍で変わったビジネスの流れ
 - ② “今”を生き残るビジネスモデルとは
 - ③ ビジネスモデル再構築の3ステップ
 - ・ステップ0 [現状] を知る
 - ・ステップ1 [客数] を増やす戦略
 - ・ステップ2 [客単価] を向上させる戦略
 - ・ステップ3 [リピート率] を改善する戦略 等

講師紹介

リファインアセット総合研究所 代表/
ケイツネ改善専門コンサルタント

濱崎 裕充 氏



会計事務所・リソース業・会社役員などの経験を経て、2017年に独立開業するも、創業時に500万円の赤字を経験。売上ではなく経常利益の最大化を最優先達成事項とし、客単価アップによる利益率の改善、固定費の極限圧縮を盛り込んだ経常利益改善プランにより、たった1年間で500万円の赤字をゼロにし、そのノウハウを体系化することに成功。実体験をもとに辿り着いた「ビジョン×ケイツネ改善プラン×my日報」を活用した経常利益改善に特化したコンサルティングにより、わずか半年で30社の顧問企業の経常利益率35%アップを達成。2021年からはコロナ禍での新たな集客方法としてYouTube参入による動画を使った集客支援も行っている。

申込・お問合せ

▶お申込みはFAX・E-mailまたは右記QRコードから受付けています。

*QRコードは(株)デンソーウェブの登録商標です。

鹿児島商工会議所 経営支援 2 課 **FAX** 099-227-1977

TEL 099-225-9534 **E-mail** shien2@space.ocn.ne.jp



受講申込書

[事業所名]	(従業員数: 名)	[事業内容]
[所在地]		
[TEL]		[受講者名]
[E-mail]		

※新型コロナウイルス感染症の感染拡大防止のため、会場内でのマスク着用、手指消毒、当日の検温等にご協力ください。
※感染拡大状況については、オンライン開催への切り替え及び、開催自体が中止になる可能性がある旨、予めご了承ください。