

受講料
無料!!

“取引先・顧客も納得!” 予測不能な今を勝ち抜く 価格転嫁を円滑に進める 戦略と交渉術

トランプ米政権による関税措置や物価高など、小規模事業者および中小企業は予測不能な今を勝ち抜くために、より柔軟に対応することが求められています。取引先や顧客に価格交渉を行うことは、様々な困難に立ち向かう勇気ある決断・行動が必要となります。本セミナーは、価格転嫁の重要性を理解するとともに、取引先や顧客に納得してもらう実践的な方法を学べます。受講料は無料です。皆様のご参加を心よりお待ちしております。

日 時

令和 7 年 6 月 11 日 水
14:00 ~ 16:00

会場 受講

定員 40 名

鹿児島商工会議所ビル4階アイムホール
(鹿児島市東千石町1番38号)

オンライン受講

オンラインミーティングツール「Zoom」
を使用します。

内 容

- ①価格転嫁の必要性
 - ②利益確保につなげるための価格上昇(転嫁)戦略
 - ③価格転嫁をクライアントに納得してもらう交渉術
シミュレーション方法 など
- ※内容は若干変更する場合があります。

講師 紹介

ハンズオン・ジャパン 代表
伸びる会社の
仕組づくりコンサルタント
中小企業診断士

かわさき たけし

川崎 雄史 氏



IT 企業入社、営業に初任配属2週間後、営業への苦手意識から出社不能に。絶望のどん底で、3年先までの営業計画を描き、取引先からの継続的な値上げ圧力、厳しい競争環境にもかかわらず、高い利益率の確保にも成功。3年後、個人で年間売上12億円、粗利4.5億円、部門一位のトップセールス売上・利益額となる。全社の営業戦略企画、人材開発、経営企画、幹部役員参謀に抜擢され、歴任。短期(6か月から1年)で成果を求められる、ゼロからの新事業立ち上げ、企業再建、新規開拓などの修羅場も多数経験。

鹿児島商工会議所 経営支援二課 〒892-0842 鹿児島市東千石町1-38 鹿児島商工会議所ビル13階



TEL 099-225-9534 / FAX 099-227-1977 / Email shien2@space.ocn.ne.jp

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込みください。

また、右記QRコードから当商工会議所ホームページへアクセスの上、
「オンライン申込」にてお申し込みください。



FAX▶099-227-1977

価格転嫁対策セミナー 受講申込書

令和 7 年 月 日

企業名		業 種	
従業員数	名(役員・家族・パート・アルバイトは除く)	受講方法	会 場 ・ オンライン ※いずれかに○をお願いします。
所在地	(〒 -)	ふりがな	
連絡先	TEL FAX	受講者名	
E-mail		ふりがな	
		受講者名	

※オンライン受講をご希望の方は必ずメールアドレスをご記入ください。前日までに「Zoom」の招待URLを送付致します。

@

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後のセミナー等の情報提供のみに利用いたします。