

売上アップに直結! //

現役バイヤーが教える、商談会を成約につなげる秘訣

ゼロから始める 商談会対策 セミナー



受講料無料 オンライン受講可

商談会は、商品の販路開拓に繋がる絶好のチャンスです。

しかし、初めて商談会に参加する場合は、「商談会の進め方が分からない」「商品の魅力がうまく伝わらず、なかなか成約に到らないのでは」と悩んでいる方も多いのではないのでしょうか？

本セミナーでは、現役バイヤーである講師が、商談のプロの視点から、成果を出すための秘訣を惜しみなく伝授いたします。明日からすぐに使える実践的なノウハウを学び、対策を立てて商談会に臨み、成約に繋がましょう!

日時 令和7年 **10月15日** 水
14:00~16:00

受講方法 ①会場受講
鹿児島商工会議所ビル4階アイムホール
(鹿児島市東千石町1番38号)

②オンライン受講
「ZOOM」を使用します

内容 ①商談会のいろは、商談会の始め方・進め方
②バイヤーが欲しがる商品の“ポイント”
③FCPシート(Food Communication Project)の書き方 等

講師 トータルフードラボ株式会社
代表取締役
岸菜 賢一 氏



大学で食品加工を専攻し、食品メーカーで製造、品質管理、開発、営業を経験。2012年に「こだわり食品きしな屋」を起業し、現在は小売・卸売事業を展開。

社長兼「旅するバイヤー®」として、消費者視点を活かした伴走型コンサルタントとしても活動。 日本商工会議所専門家

申込・お問合せ先

鹿児島商工会議所 産業振興部
TEL 099-225-9540
FAX 099-227-1977
E-mail:shinkou@road.ocn.ne.jp



▲HPIはこちらから

< 商談会対策セミナー 申込書 >

令和7年 月 日

事業所名		※従業員数	
所在地	〒 -	業 種	
連絡先	TEL () -	FAX () -	

参加者名及び受講方法

受講者名①	<input type="checkbox"/> 会場	<input type="checkbox"/> オンライン (@)
受講者名②	<input type="checkbox"/> 会場	<input type="checkbox"/> オンライン (@)
受講者名③	<input type="checkbox"/> 会場	<input type="checkbox"/> オンライン (@)

※オンラインを希望の方は必ずメールアドレスをご記入ください。前日までに「ZOOM」の招待URLを送付致します。

※正社員（法人の役員、個人事業主や専従者、家族、パートやアルバイト、これらを除いた）の従業員数をご記入ください。

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後のセミナーの情報提供のみに利用いたします。