# で実現する 売れる仕組みの作り

~ なんとなく から 仕組み に変えよう

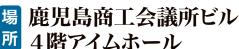
近年、AIやキャッシュレス決済、インバウンド需要の回復など、事業を取り巻く環境は 急速に変化しています。こうした中で、持続的に売上を伸ばすためには、勘や経験に頼る のではなく、デジタル技術を活用して「売れる仕組み」を構築することが求められます。 本セミナーでは、DX(デジタルトランスフォーメーション) の基本的な考え方を再確認し つつ、マーケティングの視点から"売れる仕組み"を体系的に整理します。さらに、集客・ 顧客管理・販売促進の各場面で活用できるITツールや、クラウドシステム、生成AI等 の最新技術をわかりやすく紹介し、実務で役立つポイントを解説いたします。



- DXやAIを活用して、売上アップを図りたい!
- SNSやホームページなど、デジタルツールをもっと活かしたい!
- ☞ 集客から販売・顧客フォローまでを「仕組み化」したい!
- 「何から始めればいいのか具体的な方法を知りたい!



1月27日(火)  $14:00\sim16:00$ 







- ①会場受講(定員40名)
- **②オンライン受講(定員50名)**



おかむろ としゆき ㈱IT経営相談所 岡室 俊之 氏 代表取締役

システム企業で SE として勤務後、大阪の中小 企業で基幹システム刷新を担当し、関西 IT 百 撰最優秀賞を受賞。ゆるキャラを活用したマー ケティングや、業界初のスマホアプリリリース などユニークな発想で企業の DX とブランド発 信を両立してきた。2019年に独立し、ITを経 営に活かした事業発展支援や講演を展開。中小 企業基盤整備機構の支援アドバイザーとしても 活動中。



- ▶DXの意味を再確認しよう
- ▶売れる仕組みって何?
- ▶気をつけておかないといけない外部環境の変化
- ▶仕組みを作るための準備をしよう
- ▶仕組み作りに活用できるITツール ~クラウドシステムから生成AIまで~

内容につきましては、若干変更する可能性もございます。

#### 【申込方法】

- ■QR コードから HP 申込フォームでスムーズに お申し込みできます。
- ■FAX・メールで下記申込書にご記入の上、 送付ください。



 $\Box$ 

### 【お問い合わせ先】

鹿児島商工会議所 経営支援二課 TEL:099-225-9534 FAX:099-227-1977 E-mail:shien2@space.ocn.ne.jp

----〈切り取り線〉

## <1/27(火) DX・AI で実現する売れる仕組みの作り方セミナー

											/ )	
事業所名	(従業員数: 名)						種					
所在地	〒 −						先	TEL(	)	_		
							76	FAX(	)	_		
受講者 氏 名		受講方法	□会場	□オンライン	メ ー ル アドレス							
			□会場	□オンライン								
			□会場	□オンライン								

- ※オンライン受講を希望の方は必ずメールアドレスをご記入ください。前日までに「ZOOM」の招待URLを送付致します。
- ※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後のセミナー等の情報提供のみに利用いたします。