

参加費無料

スポット参加
(どちらか1回のみ)
OK!

売れる！ 商品開発セミナー

こんな方に
おすすめ

「商品がなかなか売れず、思うような売上につがっていない」「新商品を作りたいけれど、具体的な進め方が分からない」そんな自社商品の開発・販売に取り組む事業者の方に向けた商品開発セミナーです！市場や消費者のニーズを捉え、誰に、どのような価値を届けるのかを明確にしながら、「売れる商品」を企画するための考え方や実践のポイントをお伝えします。ターゲットや商品コンセプト、価格・用途などを整理し、自社の商品開発を見直す絶好の機会です。ぜひご参加ください！

開催日 <第1部>2026.11月5日(木) <第2部>2026.11月12日(木)

- 「誰に？何を？」、売れる商品を考える！
○価格・用途・見せ方から、商品開発のポイントを学ぶ！

- 「もっと売れる！」ために、商品の改善点をチェック！
○価格・容量・パッケージを見直し、次の一手を考える！

時間 13:30-15:00

講師 (株)ワイズプラス 森 好子氏
代表取締役

会場 鹿児島商工会議所14階大会議室
(鹿児島市東千石町1-38)

鹿児島市出身。大学卒業後、企業で商品開発に携わり、2008年に株式会社ワイズプラスを設立。科学的根拠に基づく特産品開発やHACCP構築、食品表示作成など、食品事業者を幅広く支援している。
・鹿児島商工会議所エキスパート

- 受講方法 ①会場受講
②「Zoom」を使用したオンライン受講

申込先・お問い合わせ先

鹿児島商工会議所 産業振興部

TEL 099-225-9540

FAX 099-227-1977

✉ shinkou@road.ocn.ne.jp



HPはこちら▲
HPからもお申込みいただけます！



<セミナー受講申込書>

申込日：令和 8 年 月 日

事業所名		※従業員数	
所在地		業種	
TEL/FAX	/	受講日	両日・11/5のみ・11/12のみ ※○をお願いします。
受講者名①		☐ 会場	☐ オンライン (@)
受講者名②		☐ 会場	☐ オンライン (@)
受講者名③		☐ 会場	☐ オンライン (@)

※オンラインを希望の方は必ずメールアドレスをご記入ください。前日までに「Zoom」の招待URLを送付致します。

※正社員（法人の役員、個人事業主や専従者、家族、パートやアルバイト、これらを除いた）の従業員数をご記入ください。

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後のセミナーの情報提供のみに利用いたします。